# Beschäftigungseffekte im Kfz-Gewerbe 2030 und 2040

Institut für Automobilwirtschaft (IfA) 31. August 2023







# **Initiatoren und Projektteam**

Die Studie ist eine Initiative des Strategiedialogs Automobilwirtschaft BW

#### **Auftraggeber / Projektkoordinator**







#### **Projektbeirat**





#### **Projektteam**









# Methodisches Vorgehen und beschäftigungswirksame Faktoren

Analyse, Prognose und Ableitung der Effekte sowie Handlungsempfehlungen in fünf Arbeitsschritten

#### 27 idealtypische Jobprofile im Kfz-Gewerbe als Aufsatzpunkt der Arbeiten

#### 4 Schlüsselfaktoren:

Darstellung von realistischen Entwicklungskorridoren **3 Szenarien je Schlüssel- faktor:** Benennung

möglicher Entwicklungen

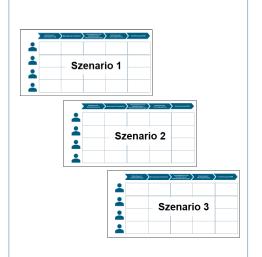
**3 Zukunftsbilder:** Definition konsistenter und realistischer Rahmenbedingungen für das Kfz-Gewerbe

**3 Prognosen:** Prognose der quantitative
Beschäftigungseffekten
2030/2040

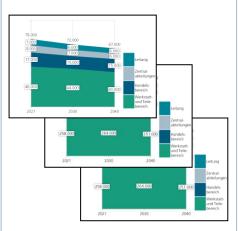
4 Stakeholdergruppen:

Handlungsempfehlungen zur Absicherung von Beschäftigung

- Fahrzeugdigitalisierung und -automatisierung
- Digitalisierung der Geschäftsprozesse
- 3. Elektrifizierung des Antriebsstrangs
- Veränderung der Vertriebsmodelle







- Geschäftsführende der Betriebe des Kfz-Gewerbes
- Gewerkschaften,Belegschaftsvertreter:innen und Verbände
- 3. Politik
- 4. Bildungseinrichtungen









# Methodisches Vorgehen und beschäftigungswirksame Faktoren

Die vier Schlüsselfaktoren wirken sich auf die 27 Jobprofile in unterschiedlicher Weise aus

Fahrzeugdigitalisierung und -automatisierung

Digitalisierung der Geschäftsprozesse

Bereich Handel			
Leitung Sales			
Verkaufs- berater:in	Produktexpert:in		
Online-Sales- Manager:in	Verkaufs- assistent:in		
Einkäufer:in	Customer Concierge		
Disponent:in	Car Jockey/ Fahrer:in		
Fuhrpark-			

Manager:in

#### **Bereich Werkstatt und Teile**

Geschäftsführung

Leitung Aftersales		
Werkstattleiter:in	Leitung Teile und Zubehör	
Kfz- Mechatroniker:in	Teile- und Zubehörver- käufer:in	
Service- berater:in	Lager- mitarbeiter:in	
Service- assistent:in		

#### Zentralabteilungen

Leitung Verwaltung
Buchhaltung/ Controlling
IT-Dienste
Gebäude-

Marketing

Personal

management

Lead- und CRM-Management

Data-Analytics-Management

**Elektrifizierung des Antriebsstrangs** 







# **Expertenworkshop**

Teilnehmerkreis

Kfz-Gewerbe

Verbände, Gewerkschaften und Institutionen

Automobilindustrie

Dienstleister





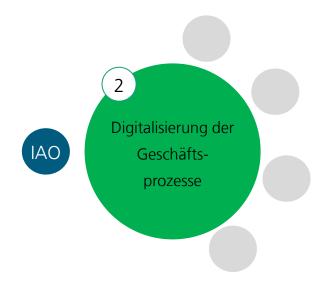




# **Expertenworkshop**

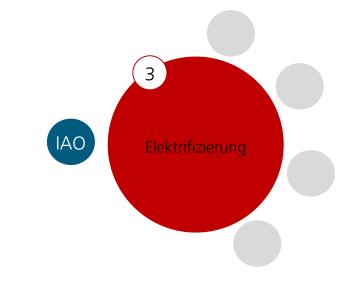
World-Café

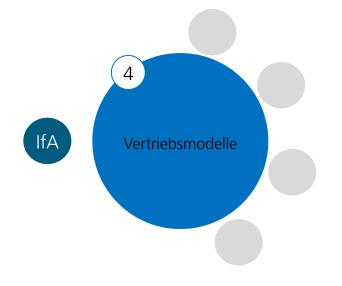






- 2. Inwiefern müssen sich die **Kompetenzprofile der einzelnen Berufsbilder** aufgrund der zu erwartenden Entwicklungen verändern?
- 3. Über welche Formate/Aktivitäten/Konzepte können einzelne Institutionen/Akteure den Kompetenzaufbau positiv beeinflussen?









# Methodisches Vorgehen und beschäftigungswirksame Faktoren

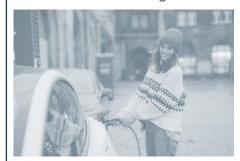
#### Zentrale Wirkungszusammenhänge der Schlüsselfaktoren

Fahrzeugdigitalisierung und -automatisierung



- Vernetzung der Fahrzeuge führt grundsätzlich zu geringerem Personalbedarf in der Werkstatt. Dies zeigt sich konkret in ...
  - OTA-Diagnose und -Wartung erfordern keinen physischen Werkstattbesuch
  - Predictive Maintenance reduziert die Wartungsumfänge und -häufigkeiten
  - Automatisiertes/ assistiertes
     Fahren reduziert
     Unfallhäufigkeit und -folgen
- Steigender Beratungsbedarf aufgrund komplexer Fahrerassistenzsysteme

Elektrifizierung des Antriebsstrang



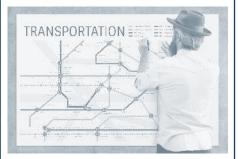
- Batterieelektrische Fahrzeuge haben weniger und insbesondere geringere Inspektions- und Wartungsbedarfe
- Ansteigenden Personalbedarf nach HV-Spezialisten zulasten des Kfz-Mechatroniker ohne HV-Qualifikation
- Steigender Beratungsbedarf aufgrund Kundenfragen bezüglich Antriebstechnologie, Ladelösungen, Förderungen und Komplementärprodukten

Digitalisierung der Geschäftsprozesse



- Hersteller und Intermediäre drängen in die Online-Kundenschnittstelle
- Abnehmende Kundenfrequenz in den stationären Formaten.
   Folglich ergibt sich ein rückläufiger Personalbedarf nach Beschäftigten mit persönlichem, direkten Kundenkontakt
- Digitalisierung und Automatisierung der internen Geschäftsprozesse reduziert Bedarf an Jobs mit wenig komplexen und redundanten Tätigkeiten

Veränderung der Vertriebssysteme



- Herstellerbestrebungen zur Erschließung des Online-Direktvertriebskanals und der Realisierung eines Agenturmodells zeigen sich in sinkendem Personalbedarfen in der NW-Vermarktung
- Stark negative Auswirkungen auf rein physisch-stationär tätige
   Verkaufsberater und -assistenzen
- Starker Bedarfsrückgang in Zentralabteilungen (z.B. Disposition und Marketing)
- Profiteure sind Online-Sales-Manager und Produktexperten

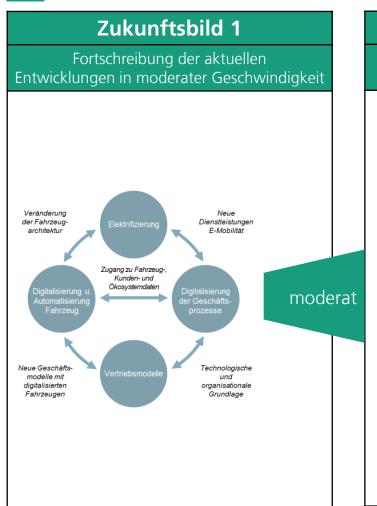




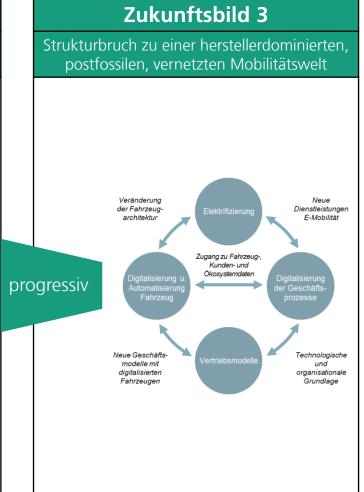




Effekte unterschiedlicher Entwicklungen in den Schlüsselfaktoren zeigen sich in drei Zukunftsbildern











Zukunftsbild 2 – Transformation des Kfz-Gewerbes unter Systemführerschaft der Hersteller

Fahrzeugbestand

**BEV** 

Automatisierung

Vernetzung

Reparaturhäufigkeit

Wartungshäufigkeit

2022

2030

2040

14.460 fabrikatsgebundene Betriebe

7.520 6.940

Komplett-Werkstattbetriebe

betriebe 22.110

freie

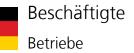
Betriebe





Beschäftigungsstruktur führt zu unterschiedlicher Wirkungsintensität der Schlüsselfaktoren







Beschäftigte

Betriebe

Gesamt	
435.000	
36.570	
78.300	
3.992	

Fa	abrikatsgebunden	
<b>329.000</b> (76%)		
	14.460	
	61.900	
	1.580	

Fabrikats <u>ung</u> ebunden	
<b>106.000</b> (24%)	
22.110	
16.400	
2.412	

Anteil der Beschäftigten



Leitung



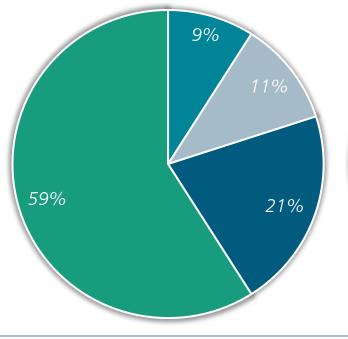
Zentralabteilungen

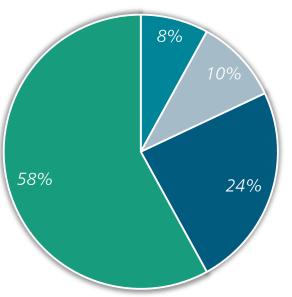


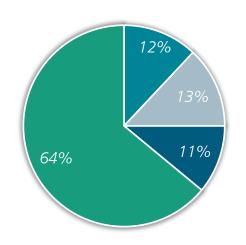
Handel



Werkstatt und Teile

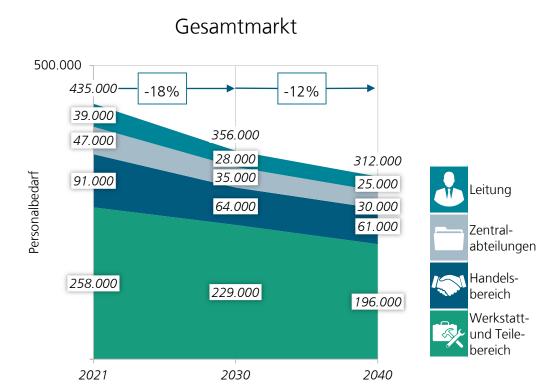








Zukunftsbild 2: Beschäftigungsvolumen im Kfz-Gewerbe nimmt bis 2040 um 28 % ab



#### Gesamtmarkt

- Da 76 % der Beschäftigten im gebundenen Markt tätig sind, sind die Beschäftigungseffekte auf Gesamtmarktniveau durch die Entwicklungen in dieser Gruppe geprägt.
- Gegenüber 2021 geht der Personalbedarf bis 2030 um 18 % und bis 2040 um 28 % zurück.
- Dies bedeutet gegenüber 2021 einen Personalbedarfsrückgang bis 2030 um 79.000 und bis 2040 um 123.000 Beschäftigte.
- Am stärksten betroffen sind die Zentralabteilungen mit einem Rückgang um 28 % his 2030 und um 36 % his 2040

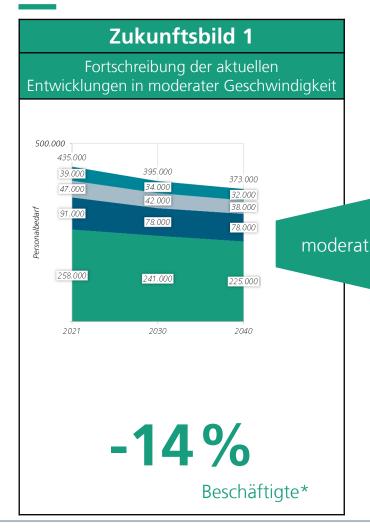
**-28%** Beschäftigte\*

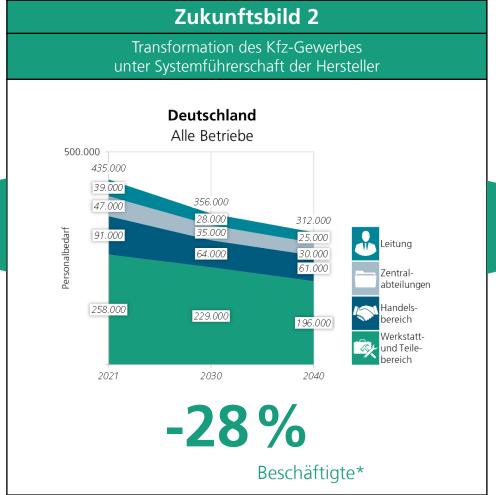


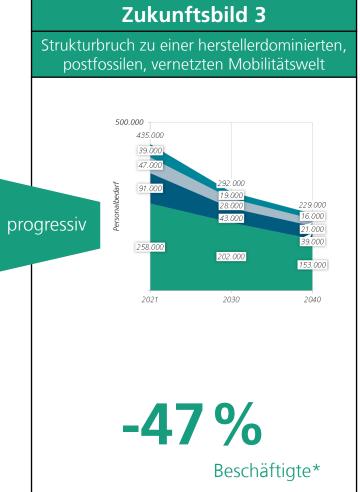


30 03 2023

Beschäftigungseffekte der drei Zukunftsbilder auf Ebene aller Betriebe in Deutschland



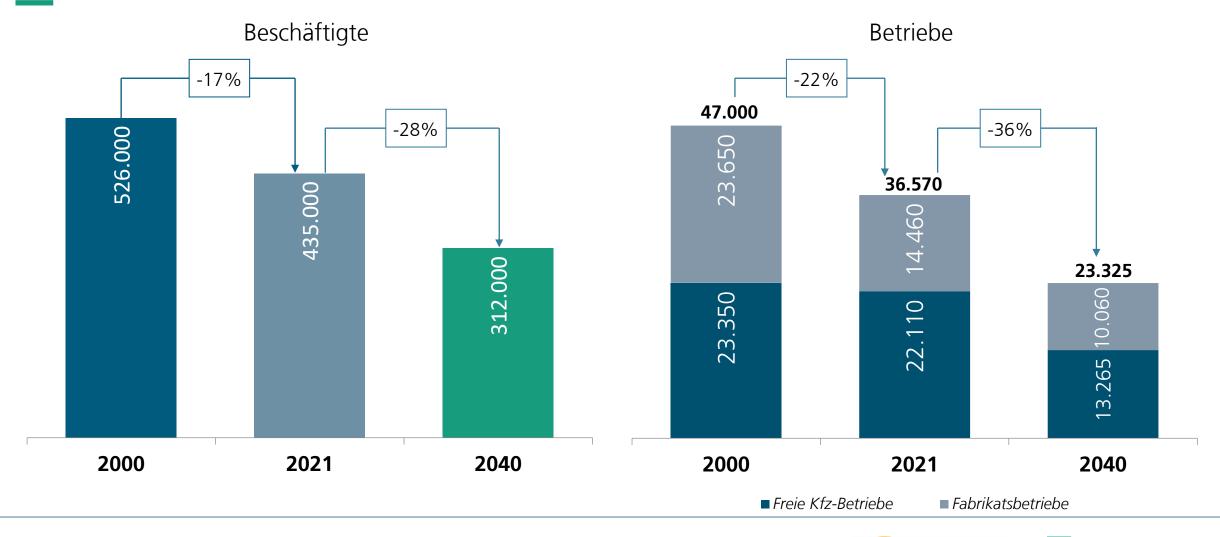








Entwicklung der Beschäftigungsintensität und der Arbeitgeberstrukturen





Wo Schatten ist, da ist auch Licht



Im Schwerpunkt werden Jobs mit geringer Komplexität und redundanten Tätigkeiten abgebaut. Dies reduziert den Personalbedarf im alten Berufsbild, **erhöht jedoch die Arbeitsplatzqualität.** 



Aufgrund zunehmender Fahrzeugdigitalisierung und -automatisierung werden **hochwertigere und besser entlohnte Jobs** im Kfz-Gewerbe entstehen.



Die Digitalisierung der Geschäftsprozesse zeigt sich in einer **qualitativen Aufwertung der Aufgaben und in einer Effizienzsteigerung** in der Ablauforganisation.



Aufgrund eines rückläufigen Personalbedarfs in einzelnen Geschäftsbereichen besteht die **Möglichkeit zur Reduzierung der Lücke des Fachkräftemangels** und des demographischen Wandels durch interne Fort- und Weiterbildung.



Weniger Personalbedarf ist nicht gleichzusetzen mit einem Relevanzverlust der Branche. Die Digitalisierung führt in allen Handwerken/Branchen zu einer **Umverteilung der Personalbedarfe.** 



Die Vernetzung und Automatisierung von Werkstatt-, Service- und Verkaufsprozessen wird die **Attraktivität der Branche für (junge) Arbeitnehmerinnen und Arbeitnehmer** erhöhen.





# Qualitative Aufwertung der Tätigkeit

#### Mitarbeitende benötigen Anpassungswillen

#### Werkstatt

- Fahrzeugdigitalisierung und -automatisierung lässt hochwertigere und besser entlohnte Jobs im Kfz-Gewerbe entstehen
- Die Vernetzung und Automatisierung von Werkstatt- und Serviceprozessen erhöht die Attraktivität der Branche für (junge) Arbeitnehmer:innen

#### Verkauf

- Im Schwerpunkt werden Jobs mit geringer Komplexität und redundanten Tätigkeiten abgebaut. Dies reduziert den Personalbedarf im alten Berufsbild, erhöht jedoch die Arbeitsplatzgualität
- Agenturmodell bietet Möglichkeit zu Perspektivwechsel: von der Preis- zur Kundenzentrierung

- ✓ Sprechen Sie positiv über Ihren Beruf und machen damit Werbung für Ihre Tätigkeit, Ihren Betrieb und Ihre Branche
- ✓ Schätzen Sie die Vorteile eines KMU: Kurze Entscheidungswege, schlanke Strukturen und Aufstiegsmöglichkeiten
- ✓ Bilden Sie sich lebenslang (lebensbegleitend) fort und verstehen Sie dies als Chance
- ✓ Stellen Sie den Kunden als Mensch in den Mittelpunkt (maximale Kundenzentrierung)
- ✓ Seien Sie neugierig und anpassungswillig











Vier Stakeholdergruppen sind zum Handeln aufgefordert





... für Gewerkschaften, Belegschaftsvertretungen und Verbände



... für die Politik



... für Bildungseinrichtungen







#### Geschäftsführende der Betriebe benötigen Weitblick



#### **Strategischer Weitblick erforderlich**

- Umsetzung eines aktiven Transformationsmanagements: Überprüfung, Fortentwicklung und Definition einer langfristigen Unternehmensstrategie.
- Aktive interne und externe **Kommunikation** der Unternehmensstrategie (Einbezug aller Abteilungen und Hierarchiestufen).
- Die Unternehmen brauchen ein Mindset der Offenheit für Veränderungen, der Risikobereitschaft und sicherlich auch des Anpassungswillens.
- Differenzierung und Profilierung am Markt: Kritische Überprüfung des Marken- und Leistungsportfolios ggf. auch Wechsel in den freien Markt.
- Ausarbeitung von Maßnahmen zur Steigerung der Arbeitgeberattraktivität: Schärfung der Arbeitgebermarke und Fokussierung auf Mitarbeitergewinnung und -bindung.
- Forcierung des Kompetenzumbaus: Absicherung von innen heraus Schaffung von Angeboten der Fort- und Weiterbildung, Intensivierung der Ausbildungsaktivitäten, Kooperation mit Schulen und Bildungseinrichtungen etc.
- Maximale Kundenzentrierung. Diese gilt es prozessual wie personell abzusichern (Kommunikatoren anstatt "Nerds").
- Offenheit für Kooperationen: Aufbau eines Dienstleistungsökosystem rund um die (Auto-)Mobilität.





Gewerkschaften, Belegschaftsvertretungen und Verbände müssen Attraktivität der Branche stärke



# Die Attraktivität und Bedeutung des Kfz-Gewerbes nach Außen und Innen stärken

- Untermauerung der Bedeutung des Kfz-Gewerbes als wichtiger Wirtschaftszweig und Arbeitgeber (gegenüber Politik und in der öffentlichen Wahrnehmung).
- Stärkung des Berufsbildes und der Arbeitgeberattraktivität auf Branchenebene: Stärken des Handwerks, die Vorteile mittelständischer Unternehmen als Arbeitgeber und die Entwicklung hin zu einer hochdigitalen und CO2-neutralen Branchen in ein positives Licht rücken.
- Erhöhung der Anpassungsgeschwindigkeit der Ausbildungsinhalte.
- Abbau von Ängsten, Bedenken und Fokus auf eine bewusst positive Kommunikation.
- Erstellung von anwendungsbezogenen und niedrigschwelligen Handreichungen und Entscheidungshilfen für Kfz-Betriebe.
- "Lobbyarbeit" zur Absicherung des diskriminierungsfreien Zugangs zu Fahrzeugliveund Diagnosedaten.









Die Politik muss verlässliche Rahmenbedingungen schaffen



# Verlässliche Rahmenbedingungen als Grundlage für den Transformationserfolg schaffen

- Schaffung eines wirtschaftspolitischen Rahmens zur Erarbeitung einer übergeordneten Transformationsstrategie für das Kfz-Gewerbe.
- Erhaltung fairer Wettbewerbsbedingungen, u.a. durch diskriminierungsfreien Datenzugang.
- Förderung der Transformation des Kfz-Gewerbes durch verlässliche und unterstützende Rahmenbedingungen sowie eine geeignete Infrastruktur.
- Unterstützung bei der Bewältigung des Fachkräftemangels durch ausreichend Mittel zur Um- und Neuqualifizierung.
- Angebot von betriebsindividuellen Unterstützungsformaten (z.B. Beratungsgutscheine)
- Entscheidungsgeschwindigkeit: Abbau von Bürokratie und Beschleunigung der Verfahren.







#### Bildungseinrichtungen müssen Angebote der Fort- und Weiterbildung unterbreiten



#### Große Schritte in der Aus- und Weiterbildung ermöglichen

- **Erhöhung der Geschwindigkeit** bei der fortlaufenden Anpassung der Ausbildungslehrpläne an aktuelle Bedarfe und Technologien.
- Aktive Kommunikation der Innovationsstärke der Branche.
- Angebot zielgerichteter Kurse für potenzielle Arbeitskräfte aus Drittstaaten, um Lücke des Fachkräftemangels zu verringern.
- Erweiterung des Angebotsspektrums der Aus- und Weiterbildung um Aspekte der Transformation, der Führung und der Soft-Skills (von der reinen Reparatur- zur Sozial- und Beratungskompetenz).
- Angebot von einfach in den Arbeitsalltag der Kfz-Betriebe integrierbaren
   Seminaren und Ausbildungsprogrammen (Remote-, Abend- und Intensivkurse).
- Ausbau überbetrieblicher Berufsbildungsangebote, um Austausch, Kooperation und Wissenstransfer zu stärken.
- Schaffung von Angeboten, die sich auf einzelne Akteursgruppen fokussieren (z.B. Freie Betriebe, Tankstellen, Familienunternehmen etc.).









# Beschäftigungseffekte im Kfz-Gewerbe 2030 und 2040

Prof. Dr. Benedikt Maier

Institut für Automobilwirtschaft (IfA) 31. August 2023





